

Ihre ID ist unsere DNA

IDENTA.SO LEICHT GEHT DAS.

IDENTA ist ein mittelständisches, ISO zertifiziertes Unternehmen der Sicherheitsbranche mit einer 56jährigen Erfolgsgeschichte. Mit mehr als 100 Mitarbeitenden entwickeln, produzieren und vertreiben wir hochwertige, multifunktionale Chipkarten und RFID-Medien für mehr als 3.600 Kunden weltweit. Ein Kartenmanagementsystem, passendes Ausweiszubehör und Desktop Kartendrucker runden das Produktportfolio ab. Als erfolgreiches, stetig wachsendes Unternehmen legen wir besonderen Wert auf hohe Qualität, absolute Zuverlässigkeit und persönliches Engagement. Auf diese Weise werden wir den Ansprüchen unserer Kunden auf höchstem Niveau gerecht und sichern so gemeinsam langfristig Erfolge.

Im Rahmen einer zukunftsorientierten Neuausrichtung suchen wir Sie als

Head of Sales (m/w/d)

Aufgabenprofil:

- Gesamtverantwortung über den Sales Bereich
- Agiles, kooperatives und motivierendes Führen Ihres Vertriebsteams
- Aktive Kundengewinnung und Bestandskundenbetreuung im definierten Marktsegment
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Führen von Verkaufsgesprächen, Präsentationen und Verhandlungen auf Deutsch und Englisch
- Erstellen von individuellen Angeboten und Verträgen; Entwicklung von Leads und Abschlüssen
- Entwickeln von Strategien und Plänen zur Erreichung der Vertriebsziele
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen und Veranstaltungen
- Marktbeobachtung und Identifizierung von weiteren Geschäftsmöglichkeiten
- Zusammenarbeit und Berichterstattung an den COO und an das Managementboard (Geschäftsleitung)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing, um für unsere Kunden die bestmöglichen Erlebnisse zu schaffen

Anforderungsprofil:

- Sie tragen Vertrieb im Blut, lieben die Bühne und sind ein absoluter Abschlussprofi
- Sie legen Wert auf eine hohe Eigenverantwortung und bringen Abschlusstärke und Leidenschaft für den Vertrieb mit
- Sie sind kommunikativ und haben ein hohes Maß an Einfühlungsvermögen und Überzeugungskraft auf Deutsch und Englisch
- Sie verfügen über Erfahrung im Außendienst und in der Neukundengewinnung
- Sie bringen ein hohes Maß an Kundenorientierung mit
- Sie bringen vorzugsweise Kenntnisse aus der Sicherheitsbranche mit
- Sie sind bereit zu Kunden, Messen und Veranstaltungen zu reisen

Das bieten wir:

- Leistungsgerechtes Entgelt und flexible Arbeitszeiten
- Sicheren und zukunftsorientierten Job
- Eine kollegiale und wertschätzende Arbeitsatmosphäre
- Hohes Maß an Selbstbestimmung und Freiräume für eigene Ideen
- Dynamisches Umfeld mit abwechslungsreichen Aufgaben
- Firmenfitness Programm HANSEFIT | Curling - Betriebsmannschaft | Teilnahme am attraktiven GUZLE -Kursprogramm
- Regelmäßige Fortbildungsangebote und Mitarbeiterevents
- Etabliertes Familienunternehmen mit Start-Up Mentalität und flacher Hierarchie
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze direkt vor dem Haus

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Bewerben Sie sich ohne aufwändiges Anschreiben. Wir benötigen lediglich Ihren Lebenslauf und Ihre Arbeitszeugnisse sowie Zertifikate. Senden Sie Ihre Unterlagen mit Angaben zum nächstmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung an karriere@identa.com.

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung

IDENTA Ausweissysteme GmbH

Eileen Schön

Steinkirchring 16

78056 Villingen-Schwenningen

+49 7720 3909 210

www.identa.com